

M&A READY

Att köpa eller sälja ett företag är mer än en bara transaktion – det är ett vägval

Många beslutsfattare går in i en transaktionsprocess utan att ha förberett sig tillräckligt eller tänkt igenom sin beslutsgrund.

"M&A Ready" är ett rådgivningspaket som är utformat för att hjälpa dig som företagsägare, vd eller styrelseledamot att klargöra mål, identifiera risker och stärka din utgångsposition – innan någon annan sätter spelplanen.



Paketet är indelat i tre sessioner med fokus och bredd:



Session 1 – Klargör din affärslogik

Vilken är kompassriktningen?

Vi går bortom standardsvaren och kartlägger de verkliga drivkrafterna och timingen bakom din affär. Vill du sälja, växa, ta in kapital, lämna över? Din förmåga att kommunicera detta påverkar hur du blir bemött – och värderad.



Session 2 – Identifiera risker och möjligheter

Vad kan vara en dealbreaker?

Företaget speglas ur externa bedömares eller transaktionsparters synvinkel. Vi går igenom bolagets inre och yttre riskexponering: avtal, struktur, kultur, beroenden med mera. Istället för att dölja risker – definierar vi dem, så att du står stadigt i nästa förhandling.



Session 3 – Utvärdera struktur och organisation

Hur ser bolaget ut i ett transaktionsperspektiv?

Vi bedömer ledningsstruktur, styrning, ägarbild och operativ beredskap. Viss resursberedskap finns i organisationen och andra tjänster måste köpas in. Hantering av transaktionens faser ska ske på ett effektivt och konfidentiellt sätt.

Resultatet blir en klargörande analys av din utgångspunkt – inklusive riskprofil, prioriteringar och planering. Du får även tillgång till praktiska verktyg såsom checklistor, processöversikt och ett kortfattat riskmemo anpassat till din situation.

"M&A Ready" passar särskilt för dig som:

- Överväger att sälja, köpa eller ta in partner/investerare
- Vill gå in förberedd i en process med genomtänkta frågor och argument
- Behöver vägledning innan du kopplar in andra rådgivare som jurister eller konsulter

Genom att stanna upp och tänka igenom din förberedelse och beredskap får du bättre kontroll, tydligare mål och en effektivare process. Kontakta mig gärna för ett förutsättningslöst samtal – och ta första steget mot en klokare affär.

Boka in standardpaketet för "M&A Ready" med: 3 sessioner (fysiskt eller digitalt) + Genomgång av checklistor för beredskap + Sammanfattande bedömning av beredskap + Rekommendationer.



Sevenius & Co AB
www.sevenius.se
2025



robert@sevenius.se
0733-829511